

住マイル情報宅配便

平成25年 あけましておめでとうございます

24年度は11棟WB工法で建てさせていただきました。年々、通気断熱WB工法に理解をいただき、お客様に喜んでいただけていると自負しています。

今後とも、設計・施工を含めてなご一層の努力をしながら「これが山寅組の住宅」と自信をもって提供できる内容に努めていきたいと思ひます。

今年の目標

《理想の家づくりをお客様と共に》

住所 京丹後市峰山町安204-7
 株式会社 山寅組
 本社 住宅事業部(とらちゃんホーム)
 0772-62-0308

担当 葉賀(メタボですが、優しさが取り柄です)
 坂井(行動力・若さが自慢そして愛があります。)
 久下(行動力……どこへでもすぐに駆けつけます)
 石田(営業マンなのに口下手ですが、誠意は一番)
 《住宅のことならどんなご相談でもお受けします。》

家づくりの思い NO18

失敗しない家づくり パート3

昨年4・6・10月号に「失敗しない家づくりは信頼関係」と書きました

- 営業マンは家を建てません
 - 不安になったら断る勇氣
 - 勉強しましょう
- この三つを失敗しない家づくりのポイントとしました。

もう一度考えてみましょう

- 営業マンは家を建てません
一般的に営業は住宅を契約して給料が支払われます
契約が済めば、担当が設計・施工と変わっていきます
住宅と一緒に作り上げていくもの、思いは計画・設計・施工
完成まで積み上げてこそ、理想とした住宅が完成します。
- 不安になったら断る勇氣
業者と話を進めている中で、自分の思っていることと
少しずつ違っていくても、時間が経つと妥協してしまいます。
特に強引な営業にはなかなか勝てません
そんなときは、一度立ち止まる勇氣を持ってください。

勉強しましょう

自分の足で見学会等に出かけてもみましょう、そして見て・聞いてください 必ずポイントが見つかります
しかし、営業マンは話し上手です
うわべだけの内容にごまかされないようにしましょう

本当に自分に合った業者選びは、信頼できる業者を選べるか この一点にかかっています。



与謝野町 Y邸

無垢材を多く使用した室内は奥様こだわりの住宅になりました。



与謝野町 U邸

たくさんの人に来ていただきました。特に玄関の落ち着いた雰囲気



久美浜町 M理容室
住宅ではありませんが、WB工法でぜひ建てたいとの希望で着工しました。
環境抜群の理容室をご期待ください。

通気断熱WB工法の説明を真剣に聞いていただいています。

